

Amazon START : Développer son CA Vendor

Prendre rapidement en main Vendor Central, mieux gérer catalogue et flux, et préparer des échanges plus efficaces avec Amazon.

DURÉE**7 h**

Présentiel

INTER-ENTREPRISES**1 250 € HT / pers.**

mardi 13 octobre 2026

5 à 10 pers.

INTRA-ENTREPRISE**à partir de 2 500 € HT**

Dates au choix

à partir de 1 pers.

01 Présentation

ACTINCO forme les équipes PGC & Retail aux fondamentaux d'Amazon Vendor Central, pour les profils qui prennent le sujet en main et doivent être opérationnels vite. Le modèle 1P a ses propres règles : une organisation interne, des interlocuteurs, une mécanique de catalogue et de flux qui ne se devinent pas. La formation couvre la navigation dans l'interface, la gestion de l'assortiment, les flux logistiques et les bases comptables, jusqu'aux principes de la négociation avec Amazon. De quoi structurer le compte et engager des échanges mieux préparés.

02 Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, le participant est capable de :

- Comprendre l'organisation interne d'Amazon et les interlocuteurs clés
- Maîtriser catalogue et assortiment sur Vendor Central
- Naviguer efficacement dans l'interface Vendor Central
- Appréhender les bases de la négociation avec Amazon
- Gérer les flux logistiques et les aspects comptables fondamentaux

03 Public visé & prérequis

PUBLIC VISÉ

Responsables Amazon récemment en poste, comptes clés (KAM/NAM) en charge d'Amazon, responsables e-commerce/omnicanal, category managers utilisant Vendor Central.

PRÉREQUIS

Aucun prérequis technique. Une connaissance basique de l'environnement e-commerce est un plus.

04 Programme détaillé

MODULE 1 Jour 2 — Sécuriser les opérations, la rentabilité et le pilotage Vendor

MAÎTRISER LES COMMANDES AMAZON ET LES EXIGENCES OPÉRATIONNELLES VENDOR · PILOTER LES ACCORDS COMMERCIAUX, PAIEMENTS ET DÉDUCTIONS

Maîtriser les commandes Amazon et les exigences opérationnelles Vendor

Piloter les accords commerciaux, paiements et déductions

MODULE 2 Jour 1 - Piloter sa visibilité et son activation commerciale sur Amazon

CONSTRUIRE UN CATALOGUE AMAZON VENDOR PERFORMANT · OPTIMISER UNE FICHE PRODUIT ET INTÉGRER LES PREMIERS ENJEUX ÉCONOMIQUES · COMPRENDRE LES LEVIERS DE VISIBILITÉ ET D'ACQUISITION SUR AMAZON · ACTIVER

Construire un catalogue Amazon Vendor performant

Optimiser une fiche produit et intégrer les premiers enjeux économiques

Comprendre les leviers de visibilité et d'acquisition sur Amazon

Activer promotions et campagnes sponsorisées avec méthode

05 Moyens pédagogiques et techniques

- Apports théoriques sur l'organisation d'Amazon et Vendor Central
- Analyse approfondie de cas réels issus de l'expérience des participants
- Mises en situation pratiques sur l'interface Vendor Central
- Supports de formation projetés et documents pédagogiques remisés
- Accès à un extranet personnel pour chaque stagiaire

06 Encadrement pédagogique

Formation animée par une experte en retail et e-commerce, ancienne acheteuse Amazon et responsable du développement online européen chez une marque pure player. Son expertise plurifonctionnelle (supply chain, finance, commerce) et internationale garantit une approche opérationnelle et concrète.

Référente pédagogique et référente handicap : Françoise Acca — ACTINCO.

07 Modalités d'évaluation et de suivi

ÉVALUATION DES ACQUIS

- Positionnement initial par échange en début de formation pour évaluer les connaissances
- Évaluation continue via des exercices pratiques et mises en situation
- Évaluation à chaud par questionnaire individuel en fin de formation
- Évaluation à froid par questionnaire à distance (3 mois après la formation)

SUIVI DE L'EXÉCUTION

- Feuille d'émargement signée par demi-journée
- Questionnaire de satisfaction à chaud en fin de formation
- Certificat de réalisation individuel délivré à l'issue de la formation

08 Prochaines sessions

INTER-ENTREPRISES

mardi 13 octobre 2026

09 h 30 – 17 h 30

Climate House, 39 rue du Caire 75002 Paris

INTRA-ENTREPRISE

Dates au choix

7 h

Dans vos locaux ou en salle privatisée

Les sessions inter-entreprises sont confirmées à partir de 5 participants inscrits. Dates et tarifs susceptibles d'évolution : la version en vigueur est celle publiée sur la fiche en ligne.

09 Modalités d'accès, délais et tarifs

Délai d'accès	30 jours ouvrés minimum, dans un calendrier défini en concertation selon les disponibilités.
Financement	TVA 20 %. Prise en charge OPCO possible selon votre branche et votre plan de développement des compétences.
Accessibilité	Les personnes en situation de handicap peuvent être accueillies avec des adaptations spécifiques. Contactez Françoise Acca, référente handicap ACTINCO, au +33 (0)6 27 79 71 66 afin d'étudier ensemble les meilleures conditions d'accueil, en amont de l'inscription.

INTER-ENTREPRISES

Inscription possible en inter-entreprises (session collective) ou en intra-entreprise (formation sur mesure dans vos locaux). Un entretien préalable permet d'analyser les besoins et de personnaliser le programme. Formation adaptée aux personnes en situation de handicap. Contacter Françoise Acca, référente handicap, au +33 (0)6 27 79 71 66 pour étudier les meilleures conditions d'accueil.

Session collective au calendrier. 1 250 € HT par participant.

INTRA-ENTREPRISE

La formation dans vos locaux, avec vos seules équipes, personnalisée à partir de vos cas réels.

En intra-entreprise, la formation se déroule dans vos locaux, avec vos seules équipes, et le programme est personnalisé à partir de vos cas réels. Le tarif de la session est de 2 500 € HT pour un participant et de 3 000 € HT à partir de deux. Devis complet sur demande.

Un format sur mesure ?

Nous cadrons ensemble le format, la date et les modalités inter ou intra.

Échangeons sur vos besoins



ACTINCO

**Développer les compétences
opérationnelles et stratégiques des
professionnels du retail, depuis 2015.**

Françoise Acca

Fondatrice d'ACTINCO, consultante et formatrice

Elle lance et anime les programmes ACTINCO Mastermind®.

Domaines d'expertise : e-commerce, retail, Category Management

ACTINCO conçoit sur mesure des dispositifs qui rendent les équipes autonomes et génèrent des résultats durables : formations, ACTINCO Mastermind® et collaboration stratégique, sur les sujets e-commerce, Drive, Category Management efficient et responsable, data produit, IA et gouvernance.

ACADEMY	Formations E-commerce, Category & omnicanal management, Stratégie commerciale & marque, Leadership & transformation, Numérique responsable & éco-conception.
MASTERMIND®	ACTINCO Mastermind® — intelligence collective entre pairs : e-commerce, proximité, food service, RGM, digital marketing, pharmacie, leaders.
STRATEGIC COLLABORATION	Nous vous aidons à définir votre stratégie et à clarifier votre plan d'action. Nous partageons notre savoir-faire et vous fournissons les outils nécessaires pour mettre en œuvre votre stratégie.

ILS NOUS FONT CONFIANCE

Industriels, distributeurs, enseignes spécialisées et écoles accompagnés par ACTINCO.

Ackerman · AIA · Andros · Aoste · Bacardi-Martini · Barilla · Bel · Bonduelle · Candia · Carlsberg · Carrefour · Carte Noire · Coca-Cola · Colgate · Coop · Danone · Dim · Disney · E.Leclerc · Ecotone · EDHEC Business School · Essity · Fleury Michon · General Mills · Haleon · Haribo · Heineken · Henkel · Jacobs Douwe Egberts · Kellanova · Lavazza · LDC · Lego · Lesieur · Lindt · Lipton · Lustucru · Marie · Mars · McCain · McCormick · Nestlé · Panzani · PepsiCo · Playmobil · SC Johnson · St Michel · Thai Union · Truffaut · Unilever · Yoplait

efficient et responsable, data et information produit. Elle collabore avec l'Institut du Commerce et s'appuie sur son expérience chez Carrefour.

Certifications : E-commerce, e-marketing, facilitation (visual mapping, Process Com, PNL), gestion de projets d'innovation, Scrum Master, Product Owner, Lego® Serious Play®, Leadership de la transition. Animatrice fresque de l'IA, fresque du Numérique, Business Resilience Game®.

Nos valeurs

Intelligence collective avec méthode	Transfert de compétences
Implication d'experts	Un temps investi, mesuré et utile
Déontologie par essence	Responsabilité et bienveillance

Une question sur ce programme ?

Nous vous orientons vers le parcours adapté à vos enjeux et à votre niveau de maturité.

Échangeons sur vos besoins

ACTINCO — 37 rue d'Amsterdam, 75008 Paris, France · SIRET 811 047 760 00012 · NAF 70.22Z
Contact : Françoise Acca · +33 (0)6 27 79 71 66 · actin-co.com

Programme FOR-D85A0F · Mise à jour : 10/08/2026 · La version en vigueur est celle publiée sur actin-co.com.